

代工合作协议书范本

甲方：代表：地址：电话：乙方：代表：地址：电话：风险提示：
示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。甲方委托乙方加工产品，为维护甲乙双方的利益，经双方协商，就有关代加工事宜达成如下协议，以供双方共同遵守。

一、产品定性

1、甲方向乙方提供产品外包装和商标样例，乙方按照甲方提供的样例进行产品的包装和贴标，在甲方和其他第三方进行该产品交易时，该产品名义上属于甲方所有。

2、甲方仅仅只是在自己的销售渠道上及产品外观上享有上述权利，不得参与乙方的其他销售渠道或者以其他任何方式影响乙方的正常生产和销售、不得干预乙方的一切已有的经营环节。

3、产品的产权归乙方所有，但对甲方使用该产品时产生的一切销售行为乙方不得以侵权等方式对甲方进行限制，甲方完全可以按照自己的产品的模式进行对外销售。

二、甲方的权利和义务风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、甲方在产品交易和配套工程中需最少配备一名专业人士和乙方进行长期的技术与合作领域交流及销售意见反馈，以便乙方能更好的掌握适时市场行情。

2、甲方为乙方提供大型 ED 显示屏，在乙方的办公场所进行产品宣传。

3、甲方有义务在乙方的其他销售场所放置更多的广告宣传设备。

4、甲方尊重乙方的市场宣传、销售、行业推广及促销活动，不得以任何其他方式参与乙方工程投标、设备安装等，避免恶性竞争或者其他不良竞争。

5、甲方在销售和安装方面因为自身的渠道和经营所产生的相关责任由甲方承担。

三、乙方的权利和义务

1、为甲方提供的技术支持（含产品核心部件的加工与维护）。

2、为甲方提供的产品宣传画册及行业推广计划电子版资料。

3、为甲方提供的工地现场产品技术培训及安装指导（期间的车旅费由甲方承担）。

4、根据市场行情进行价格的有序调整。

5、根据市场需要进行产品的结构调整、加工、更新等，按照已有的优惠政策给甲方提供相关的信息和报价。

6、当甲方的客户需要参观乙方厂房时，乙方要积极配合甲方并以甲方的名义或者代工厂的名义进行友好接待，其产生的接待费用由甲方承担。

四、产品价格

1、已有产品按照乙方现有报价执行。

2、乙方给甲方的产品报价不得单方面随意调整，必须调整时，需征求甲方同意并保证其价格应该和乙方的其他大客户一致。

风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

3、严格保守价格秘密，不得以任何形式破坏甲乙双方的内部交易价格。

4、甲乙双方必须随时保持对外公开的市场报价的一致性、统一性。

五、订货、付款及货运

1、甲方应提前_____个工作日发订货单，以便乙方有足够的时间生产。

2、甲方在提交订单时应同时支付_____ %的订货金给乙方，乙方以收到定金之日为交易的起始日期，交货时间不得超过_____

_天，逾期不交货造成的甲方的损失由乙方承担。

3、乙方通知甲方提货的时间为提货起始时间，甲方应在_____天内提走货物并交付货款，如_____天内不提货，乙方有权对该货调作它用，不承担任何经济责任。

4、乙方所在市内，乙方送至甲方指定地点，乙方所在市外甲方需向乙方支付相应运费，在货运期间，货是否买保险由甲方决定并支付保险费用。

5、乙方对产品的质量、检验提供保障，无条件予以退换，设备的保修期以出厂时间为准，为_____年。

六、其他

1、未尽事宜，双方协商解决。

2、有争议不能协商时，任何一方可向当地工商局申请调解或者向当地人民法院提起诉讼。

3、本协议一式_____份，双方各执_____份，具有同等法律效力。甲方（签章）： 代表人（签字）： _____年___月___日

乙方（签章）： 代表人（签字）： _____年___月___日